



AROL ENERGY

INGENIEUR SUPPORT COMMERCIAL H/F

AROL ENERGY est une société à taille humaine (environ 40 personnes en croissance rapide) implantée en Savoie depuis 2012, au Bourget-du-lac au cœur de Technolac.

Spécialiste dans le traitement et la valorisation du biogaz issu de la méthanisation des déchets, AROL ENERGY accompagne ses clients dans les projets de production d'énergie renouvelable avec une offre technique différenciante et « clé en main ».

Actuellement en pleine croissance, AROL ENERGY recherche un INGENIEUR SUPPORT COMMERCIAL H/F pour démarrer, développer et suivre des projets à l'échelle nationale.

Rattaché au Directeur Commercial France, les tâches principales de l'INGENIEUR SUPPORT COMMERCIAL H/F sont les suivantes :

Etude de la demande du client

- Comprendre et analyser les besoins en coordination avec le Responsable Commercial
- Etudier les appels d'offres à partir d'un DCE (dossier de consultation des entreprises)
- Visiter éventuellement le site pour appréhender les contraintes

Préparation de l'offre technique et commerciale

- Définir la faisabilité technique du projet
- Analyser les risques techniques et financiers pour l'entreprise
- Définir et dimensionner la solution technique, en coordination avec la cellule ingénierie projet spéciaux pour les projets hors-standards
- Consulter et sélectionner les fournisseurs et sous-traitants en cas de besoin
- Etablir le chiffrage du projet
- Effectuer la revue technique et financière avec le Responsable commercial de l'affaire
- Rédiger la proposition technique et commerciale. Au cas par cas, rédiger un mémoire technique spécifique à l'affaire et préparer l'ensemble des pièces contractuelles requises (pièces administratives, décomposition de prix, cahier des garanties, ...)

Accompagnement commercial

- Réaliser les clarifications techniques

Accompagner ponctuellement le Responsable commercial auprès du client lors des phases de clarifications ou négociations techniques



Caractéristiques du poste

Localisation : au siège (Le Bourget du Lac, Savoie).

Rémunération : Fixe selon profil et expérience.

Profil recherché

Formation : Formation ingénieur Bac+5 idéalement en génie des procédés, chimie.

Expérience : Vous justifiez d'une expérience réussie de trois ans ou plus dans un environnement technique, idéalement dans le dimensionnement et chiffrage de solutions clés en main, ou alternativement sur un poste de gestion de projet.

Qualités requises :

- Aisance technique
- Maîtrise des outils de chiffrage et de dimensionnement (principalement Excel)
- Connaissance des logiciels de conception et de dessin assistés par ordinateur
- Responsabilité et Autonomie
- Réactivité
- Disponibilité
- Capacité de travailler dans environnement au rythme rapide / Résistance au stress
- Rigueur et organisation
- Esprit de synthèse et d'analyse
- Force de proposition
- Aisance relationnelle et sensibilité commerciale
- Capacité de communication
- Esprit d'équipe
- Capacités rédactionnelles
- Maîtrise de l'anglais professionnel (écrit et oral)

Perspectives d'évolution

Dans le cadre de sa mission l'INGENIEUR SUPPORT COMMERCIAL H/F sera amené à utiliser et développer ses compétences techniques, financières et relationnelles qui pourront lui offrir des perspectives d'évolution importantes dans le contexte de croissance rapide de la société.

Candidature à envoyer à candidatures@arol-energy.com